

Rabu, 12 April 2023

FM-CC-AAJI-006-00

Judul	Berita Foto - Strategi Digital
Nama Media	Kontan
Newstrend	Saluran Referral Digital Direct
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Strategi Digital



KONTAN/Corolus Agus Waluyo

Calon nasabah memindai *barcode* untuk mengakses berbagai informasi produk asuransi jiwa Zurich Life di konter Asuransi Zurich, Jakarta, Selasa (11/4). Strategi digital dilakukan oleh pelaku industri asuransi untuk meningkatkan serapan atas penjualan asuransi melalui digitalisasi serta menghadirkan informasi produk secara terbuka dan dapat dijangkau oleh siapa saja.

Judul	AJB Bumiputera Masih Teruskan Pembayaran Klaim
Nama Media	Kontan
Newstrend	Pembayaran Klaim AJB Bumiputera
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Konter

AJB Bumiputera Masih Teruskan Pembayaran Klaim

JAKARTA. PT Asuransi Bersama (AJB) Bumiputera 1912 menyatakan pembayaran klaim yang tertunda masih terus bergulir.

Sekretaris Task Force AJB Bumiputera Auditomo Mawarto mengatakan, perusahaan terus membayarkan klaimnya. Namun, lanjut, Auditomo, detail pembayaran belum bisa diungkap. "Kami masih terus membayarkan klaimnya, Namun, mohon maaf detailnya belum bisa disampaikan ya," kata Auditomo, Selasa (11/4).

Sekretaris Perusahaan AJB Bumiputera Hery Darmawansyah mengatakan, pencairan klaim polis sesuai Rencana Penyehatan Keuangan (RPKH) perusahaan dengan skema Penurunan Nilai Manfaat (PNM) terus berjalan setiap minggunya, sesuai dengan ketersediaan dana.

Hery menambahkan, untuk pembayaran klaim PNM di atas 5 juta, masih menunggu hingga seluruh klaim di bawah 5 juta terselesaikan terlebih dulu.

"Keseluruhan proses pembayaran ini memerlukan waktu hingga tiga tahun di 2025," ujarnya. Salah sumber dana yang digunakan AJB Bumiputera untuk membayar klaim adalah penjualan aset.

Diki Mardiansyah



KONTAN/Carolus Agus Waluyo

AJB Bumiputera 1912 menyatakan pembayaran klaim tertunda masih terus dilakukan.

Judul	Langkah Strategis Hanwha Life di Lippo Insurance
Nama Media	Kontan
Newstrend	Hanwha Resmi Caplok Lippo Insurance
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Langkah Strategis Hanwha Life di Lippo Insurance

JAKARTA. Lini bisnis asuransi milik Hanwha Group, PT Hanwha Life Insurance Indonesia dan Hanwha General Insurance Co Ltd, telah menuntaskan akuisisi 62,59% saham Lippo General Insurance Indonesia Tbk (LPGI). Kini, lini bisnis asuransi milik konglomerat dari Korea Selatan itu tengah menyiapkan sejumlah kemitraan strategis bersama dengan LPGI.

Investasi di LPGI menjadi langkah awal dari kemitraan strategis antara Hanwha Group dan Lippo untuk bekerja sama mewujudkan Indonesia dalam memperdalam dan memperluas akses ke sektor layanan keuangan.

Presiden Direktur Hanwha Life Indonesia Steven Namkoong mengatakan, melalui investasi dan kemitraan dengan LPGI, Hanwha Life Indonesia akan tumbuh semakin kuat dan portofolionya akan menjadi semakin lengkap dengan tidak hanya menyediakan asuransi jiwa.

"Untuk produk asuransi umum, asuransi mobil merupakan salah satu potensi besar," kata Namkoong dalam keterangan tertulisnya, kemarin (11/4). Hanwha Life memasang target menjadi *insurtech* nomor satu di Indonesia.

Adrianus Octaviano

Judul	Zurich Life Meluncurkan Platform Digital Terbaru
Nama Media	Kontan
Newstrend	Saluran Referral Digital Direct
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Zurich Life Meluncurkan Platform Digital Terbaru

JAKARTA. PT Zurich Topas Life (ZTL) bekerja sama dengan Bank Mayapada untuk memasarkan produk dan layanan asuransi ZTL. Kerjasama penjualan itu dilakukan melalui platform yang disebut Referral Digital Direct (RDD).

Budi Darmawan, Direktur PT Zurich Topas Life menjelaskan, strategi digital ini dilakukan oleh ZTL mengingat perkembangan teknologi di masyarakat yang dapat dimanfaatkan oleh perusahaan untuk menjangkau area pasar yang lebih luas.

Melalui platform RDD yang direferensikan oleh pegawai bank, calon nasabah dapat mengakses berbagai informasi produk asuransi jiwa ZTL, mendapat simulasi biaya premi, hingga melakukan pembelian produk asuransi jiwa ZTL.

Model ini juga membantu mitra bisnis untuk meningkatkan penjualan asuransi. "Zurich Topas Life bekerja sama dengan Bank Mayapada mengembangkan model penjualan baru ini," ujar Budi dalam siaran pers, Selasa (11/4).

Selvi Mayasari

Judul	Hanwha Group Kuasai 62,59% Saham Lippo General Insurance
Nama Media	Koran Sindo
Newstrend	Hanwha Resmi Caplok Lippo Insurance
Halaman/URL	8
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Hanwha Group Kuasai 62,59% Saham Lippo General Insurance

JAKARTA—Hanwha Life, perusahaan asuransi terbesar kedua di Korea Selatan dan bagian dari Hanwha Group, bersama dengan Lippo Group membentuk kemitraan strategis untuk berinovasi dan mengembangkan sektor asuransi di Indonesia.

Dalam kerja sama ini, Hanwha Group, melalui dua anak usahanya, yaitu Hanwha Life Indonesia dan Hanwha General Insurance Co Ltd, akan menjadi pemegang saham pengendali di Lippo General Insurance (LPGI) dengan kepemilikan saham sebesar 62,59%.

Melalui investasi ini, Hanwha bersama Lippo bertekad mewujudkan asuransi di Indonesia lebih inklusif dan berkelanjutan. Kerja sama ini juga diharapkan dapat mendukung pemerintah dalam memperdalam dan memperluas akses ke sektor layanan keuangan.

Presiden Direktur Hanwha Life Indonesia, Steven Namkoong mengatakan, melalui investasi dan kemitraan dengan

Lippo General Insurance, Hanwha Life Indonesia akan tumbuh semakin kuat dan portofolionya akan menjadi semakin lengkap.

"Ke depannya, Hanwha Life tidak hanya menyediakan asuransi jiwa, tetapi juga asuransi umum bagi masyarakat Indonesia. Untuk produk asuransi umum, asuransi mobil merupakan salah satu potensi besar," ujar Steven Namkoong.

Steven Namkoong menambahkan, dengan kemitraan ini Hanwha Life Indonesia akan memiliki jaringan dan nasabah yang semakin luas. Hanwha Life Indonesia juga berkolaborasi dengan Lippo Group dalam kerja sama multisektor dan penjualan produk asuransi jiwa berjangka.

"Salah satu target utama Hanwha Life Indonesia adalah menjadi Insurtech nomor satu dalam kompetensi bisnis di Indonesia. Saat ini, Hanwha Life Indonesia sedang mengembangkan platform penjualan

asuransi digital dan menggarap aplikasi berbasis metaverse," ucapnya.

Sementara itu, Eddy Handoko, Direktur PT Inti Anugerah Pratama selaku pemegang saham LPGI, mengatakan bahwa pihaknya sangat antusias menyambut kemitraan dengan Hanwha.

"Kemitraan ini akan memperkuat LPGI dan menciptakan fondasi yang kuat untuk berkolaborasi dengan perusahaan-perusahaan jasa keuangan kami lainnya," kata Eddy.

Hanwha Life merupakan perusahaan asuransi jiwa terbesar kedua di Korea Selatan, sekaligus bagian dari Hanwha Group, grup konglomerat (*chaebol*) terbesar ketujuh di Korea. Pada 2021, Hanwha Life Insurance Co Ltd membukukan total aset Rp1.881 triliun (163,6 triliun won Korea), sedangkan aset Hanwha General Insurance Co Ltd sebesar Rp230,8 triliun (20,28 triliun won Korea).

■ **yanto kusdiantono**

Judul	RPK Indosurya Life Dapat Lampu Hijau
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	RPK Indosurya Life
Halaman/URL	15
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

| ASURANSI BERMASALAH |

RPK Indosurya Life Dapat Lampu Hijau

Bisnis, JAKARTA — PT Asuransi Jiwa Indosurya Sukses (Indosurya Life) menyatakan rencana penyehatan keuangan (RPK) perusahaan dengan skema restrukturisasi *policyholder buy out* (PBO) telah mendapat lampu hijau dari Otoritas Jasa Keuangan.

Direktur Utama Indosurya Life Lucky Siahaan mengatakan RPK itu telah mendapatkan pernyataan tidak keberatan dari OJK.

Dia menjelaskan skema PBO merupakan upaya mandiri dari para pemegang polis yang bekerja sama dengan manajemen untuk menyelesaikan permasalahan perusahaan.

Kendati demikian, lanjut Lucky, penyehatan perusahaan seharusnya bisa diselesaikan tanpa PBO, apabila pemegang saham pengendali bisa men-

jalankan tanggung jawab untuk memperbaiki proforma keuangan perusahaan.

“Tujuan utama PBO adalah pengembalian nilai polis pemegang polis melalui pengambilalihan perusahaan ini oleh nasabah untuk selanjutnya dijual kepada investor, di mana perusahaan ini masih memiliki nilai dari valuasi lisensi dan aset yang ada,” jelas Lucky kepada *Bisnis*, Selasa (11/4).

Selanjutnya, hasil penjualan perusahaan ini akan menjadi sumber *recovery* nilai polis nasabah yang telah ikut dalam skema PBO.

“Inilah yang menjadi harapan para pemegang polis agar nilai polisnya bisa terbayarkan,” tambahnya.

Jumlah pemegang polis Indosurya Life 545 nasabah

dengan total nilai polis Rp647 miliar.

Lucky mengklaim saat ini sekitar 85% pemegang polis telah memberikan persetujuan tertulis atas skema PBO ini.

Sebelumnya, Kepala Eksekutif Pengawas Perasuransian, Penjaminan, dan Dana Pensiun merangkap anggota Dewan Komisioner OJK Ogi Prastomiyono menuturkan skema PBO Indosurya Life dilakukan dengan mengalihkan utang klaim pemegang polis *single premium* ke ekuitas perusahaan.

Merujuk laporan keuangan di laman resmi perusahaan, Indosurya Life memiliki tingkat solvabilitas atau *risk-based capital* (RBC) -341,47% pada Maret 2022. RBC tersebut memburuk dari posisi Desember 2021 yang -326,33%. *(Rika Anggraeni)*

Judul	AIA dan BCA Kolaborasi Dukung Ekonomi Kreatif
Nama Media	Koran Sindo
Newstrend	AIA dan BCA Kolaborasi Dukung Ekonomi Kreatif
Halaman/URL	9
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

AIA dan BCA Kolaborasi Dukung Ekonomi Kreatif

JAKARTA – AIA Financial berkolaborasi dengan Bank Central Asia (BCA) demi mengembangkan ekonomi kreatif yang inklusif. Kedua perusahaan mendukung produk dua seniman muda penderita autisme.

AIA dan BCA memberikan dukungan dengan konsep peluncuran suvenir eksklusif hasil karya Rafy Rasyad dan Abhiyasa Adhi Pradhanika. Karya seni Rafy dan Abhiyasa akan menjadi suvenir eksklusif dari AIA dan BCA sebagai ajakan bagi masyarakat untuk mengapresiasi hasil karya seni yang digambarkan melalui perspektif seniman *neurodivergent*.

Head of Corporate Communication AIA Lia Merdekawaty mengatakan pihaknya memi-

liki komitmen AIA Sehat untuk Negeri dengan fokus pada praktik ESG.

"Kami berkolaborasi dengan BCA dan kedua seniman yang bernaung di bawah VOCA. Ini adalah komunitas seni yang memberdayakan para seniman muda dengan cara berpikir yang spesial. Harapannya dapat mengajak lebih banyak nasabah dan masyarakat untuk mengapresiasi bakat para individu *neurodivergent*," ujar Lia dalam keterangan resminya di Jakarta kemarin.

Sementara Senior Vice President Wealth Management BCA Jadrawati mengungkapkan dapat mendukung seniman *neurodivergent* muda. Dengan demikian mereka dapat memper-

lihatkan bakatnya kepada lebih banyak orang di Indonesia. "Inisiatif ini diharapkan dapat turut mewujudkan inklusivitas seniman muda Indonesia agar dapat berkarya dan berekspresi," kata Jadrawati.

Rafy menggunakan media *colored pencil, ink, dan marker* untuk menyelesaikan lukisan empat ikon Indonesia yang sarat detail dengan kombinasi warna yang dinamis, sedangkan Abhiyasa membuat karya di atas kanvas menggunakan teknik *acrylic pouring* yang membuat lukisan abstrak ciri khasnya terlihat seperti hidup dan harmonis. Kedua seniman menggunakan *company color palette* AIA dan BCA.

Sejalan engan tema Hari Ke-

sadaran Autisme Sedunia Tahun 2023 oleh Perserikatan Bangsa-Bangsa (PBB), AIA dan BCA meningkatkan tren untuk lebih memahami dan peduli pada individu dengan perbedaan neurologis atau *neurodivergent*, termasuk autisme. Ini juga sekaligus mengapresiasi bakat mereka, termasuk karya seni.

Khusus di Indonesia terdapat lebih dari 5.530 kasus individu dengan perbedaan neurologis seperti autisme di Indonesia selama periode tahun 2020-2021. Mereka mungkin memiliki kesulitan dalam beberapa aspek kehidupan, tetapi beberapa dari mereka juga memiliki bakat dan kelebihan yang tidak dimiliki individu biasa.

■ **hafid fuad**

Nama Media	Koran Sindo
Newstrend	Asuransi Korporasi PGH
Halaman/URL	9
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

BRI Life Luncurkan Asuransi Korporasi PGH

JAKARTA – Asuransi PT BRI Life bersama PT Bank Rakyat Indonesia (BRI) bersinergi, meluncurkan produk asuransi korporasi *professional group health* (PGH). Produk ini untuk memastikan kesejahteraan karyawan guna memperoleh produktivitas tinggi maka perusahaan pun menghadirkan berbagai program benefit untuk karyawan.

Asuransi PGH merupakan asuransi perlindungan kesehatan karyawan dan keluarga, yang dapat memberi jaminan finansial ketika karyawan sakit atau mengalami kecelakaan, dengan menawarkan perlindungan kesehatan yang dapat dirancang berdasarkan kebutuhan perusahaan sehingga pengeluaran biaya pengobatan akibat penyakit atau peristiwa kecelaa-

kaan dapat terencana dan terkendali.

"Melalui *professional group health*, BRI Life berusaha melengkapi produk-produk asuransi yang sudah dimiliki oleh Bank BRI. Untuk itu, kami sangat *concern* guna memperkuat integrasi layanan produk sehingga nasabah akan lebih tertarik atas produk yang ditawarkan," kata Direktur Pemasaran BRI Life Sutadi dalam keterangan rilisnya kemarin.

Kelebihan yang akan diterima nasabah yang memilih asuransi PGH adalah usia kepesertaan mulai dari 0 tahun sampai maksimal 75 tahun dengan jumlah peserta minimum sebanyak 25 peserta untuk group perusahaan atau anggota institusi yang dikategorikan group

(kecil, menengah, dan besar). Keunggulan lainnya yang ditawarkan adalah adanya santunan dana tunai harian.

"Pada asuransi PGH, terdapat tambahan santunan apabila terjadi cacat tetap biasa dan cacat tetap akibat kecelakaan, terdapat juga, tambahan santunan untuk penderita penyakit kritis (*critical illness*) dan tambahan santunan meninggal dunia akibat kecelakaan. Seluruh manfaat tambahan yang ditawarkan dapat diambil menyesuaikan dengan keinginan perusahaan," papar Sutadi.

BRI Life optimis penetrasi produk ini dapat tercapai sesuai target seperti yang telah ditetapkan *corporate* karena asuransi ini menawarkan perlindungan dan fasilitas lengkap de-

ngan berbagai keuntungan jaminan perlindungan yang ditawarkan. Kekuatan jaringan dan dukungan tata kelola teknologi informasi yang terintegrasi di BRI tentu menjadi nilai lebih tersendiri untuk upaya pencapaian target usaha *corporate*.

"Melalui PGH, BRI Life memberikan kemudahan bagi nasabah dengan sarana pendukung seperti layanan *content provider* serta lebih dari 5.000 *network* rumah sakit, semua terintegrasi dengan baik secara digital utamanya untuk mempercepat klaim, karena kecepatan layanan klaim nasabah sesuai ketentuan merupakan hal yang prioritas bagi BRI Life, disamping pendapatan premi," tutup Sutadi.

■ **herufebrianto**

Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Seputar Spin Off UUS
Halaman/URL	23
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Lebih dari Spin Off, OJK Wacanakan Konsolidasi di Sektor Asuransi

JAKARTA, ID - Otoritas Jasa Keuangan (OJK) tengah menyiapkan aturan terbaru mengenai pemisahan (*spin off*) unit usaha syariah atau UUS perusahaan asuransi dari induknya. Lebih dari itu, upaya mendorong penguatan dan pengembangan industri syariah tersebut akan diikuti pengaturan mengenai konsolidasi di sektor asuransi dan asuransi syariah.

Oleh Prisma Ardianto

Dalam beberapa waktu belakangan, OJK diketahui sedang meramu aturan terbaru mengenai batas modal minimum untuk pendirian perusahaan asuransi, asuransi syariah, reasuransi, dan reasuransi syariah. Rencana ini tidak tertutup bagi peningkatan batas modal minimum bagi entitas eksisting di sektor perasuransian.

Hal tersebut diakui secara eksplisit oleh Kepala Eksekutif Pengawas Perasuransian, Lembaga Penjamin dan Dana Pensiun OJK Ogi Prastomo. Menurut dia, ada sejumlah tantangan yang perlu disikapi pelaku usaha di sektor perasuransian, yang diantaranya memerlukan penambahan modal.

"Saat ini OJK masih melakukan kajian untuk menetapkan jumlah permodalan optimal yang dapat mengantisipasi *adverse scenario* akibat krisis atau penurunan kegiatan ekonomi, dan sekaligus mampu mendukung perusahaan asuransi untuk melakukan pengembangan kegiatan usaha, termasuk dalam konteks pemanfaatan teknologi informasi," ujar Ogi, pekan lalu.

Direktor Pengembangan IKNB dan Inovasi Keuangan Digital Edi Setiawan pun menyampaikan hal senada. Tak sekedar *spin off*, pihaknya mendorong terjadi konsolidasi di sektor asuransi syariah. Meski demikian, OJK coba memastikan agar entitas tetap aman pasca-*spin off*. Sehingga pengaturan yang kini sedang diramu menimbang waktu pelaksanaan dan lainnya, sesuai dengan kemampuan dari masing-masing entitas.

"Jadi tidak harus langsung. Kan kita sedang cek dulu semuanya yang layak. Nanti berapa yang harus menyesuaikan diri? Kan ada kemungkinan juga nantinya kita dorong mereka untuk konsolidasi, seperti kasus BSI, yang ternyata lumayan berhasil. Ini kita lihat kemungkinannya untuk perusahaan asuransi," ungkap Edi, di Jakarta, Selasa (11/4/2023).

Edi menegaskan, tingkat *spin off* bagi UUS asuransi syariah bukan lagi pada 2024. Berdasarkan amanah Undang-Undang Nomor 4 Tahun 2023 tentang Pengembangan dan Penguatan Sektor Keuangan (UU PPSK), pengaturan mengenai *spin off* diatur ulang melalui POJK yang dikonsultasikan bersama DPR.

"Saya tidak bisa ngomong sekarang (potensi mundur dari 2024). Dari pada saya salah ngomong, mendahului pimpinan. Kita-kira nanti POJK (*spin off*)



kekuatan pada Juni atau Juli 2023, sesuai amanah UU," kata dia.

Menurut Edi, memang perlu waktu untuk perusahaan asuransi pasca-*spin off* untuk menjadi entitas sendiri yang tangguh secara bisnis. Sebab selama ini, rata-rata UUS lebih banyak mendapat fasilitas dan memanfaatkan infrastruktur dari induk.

"Dia perlu waktu untuk menyesuaikan diri. Ini tidak cuma yang *spin off*, yang konversi juga seperti yang di perbankan, itu perlu waktu sekitar dua tahun untuk dia bisa *selfie*. Itu harus dipahami. Jadi tidak serta merta aset naik. Jadi perlu sabar untuk membunikan yang kecil-kecil ini jadi lebih besar," jelas dia.

Dia menerangkan, nantinya aturan *spin off* bagi perusahaan asuransi dan penjaminan syariah akan terbit serentak dengan aturan *spin off* perbankan syariah. Meski demikian, Edi masih enggan untuk membeberkan *fine-tune spin off* yang tengah dicanangkan OJK bagi perusahaan asuransi dan penjaminan syariah.

"Kami belum bisa ngomong langsung, kami masih mau minta ke industri dulu, kira-kira make sense nggak? Karena kan percuma saja kalau kita bikin aturan, kemudian mereka tidak bisa kerjakan. Ini mengenai *timedrive*, kemungkinan melakukan merger, penjualan, dan sebagainya," ujar Edi.

Dia mengatakan, sebagian pelaku usaha di sektor asuransi dan penjaminan sudah menyampaikan masukan terkait RPOJK *Spin Off* tersebut. Pihaknya masih menunggu para pelaku usaha lain agar nantinya pengaturan yang dihasilkan bisa lebih kompre-

hensif. "Mudah-mudahan (masukan) bisa cepat ya, karena target waktunya tinggal tiga bulan," imbuh dia.

Dia menegaskan, penting memastikan komitmen dari pemilik atau induk UUS dalam menyelesaikan upaya konsolidasi di sektor perasuransian syariah. Sebab, sampai saat ini pihaknya belum bisa memetakan secara khusus entitas-entitas yang memilih *spin off* maupun memilih untuk melakukan merger.

Edi menerangkan, industri perasuransian syariah punya lanskap industri yang berbeda dengan *fintech p2p lending* syariah. Pemain di industri *fintech p2p lending* syariah relatif sedikit, sehingga pendekatan regulator adalah mendorong optimalisasi kinerja bisnis dan perlahan mendorong pemilik terus meningkatkan permodalan.

Sementara di asuransi syariah, sambung dia, pemain di sektor ini sudah lumayan banyak. Tidak menutup kebijakan konsolidasi merupakan upaya bagi regulator untuk mendukung pengembangan di industri. "Kami cenderung untuk meningkatkan yang ada, walaupun tetap membuka pihak lain yang ingin masuk. Karena ini (*fintech lending*) masih sedikit pemainnya, berbeda dengan asuransi, dimana pemainnya sudah banyak maka pendekatan OJK adalah konsolidasi," jelas dia.

Peran Insurtech

Di sisi lain, Edi mengatakan, asuransi syariah sejatinya memiliki potensi pertumbuhan yang masih luas. Oleh karena itu, OJK ingin mendorong para pelaku usaha untuk keluar dari zona nyaman, dimana secara umum

bisnis masih terkonsentrasi di wilayah Jakarta dan sekitarnya.

"Padahal kan yang perlu dilayani seluruh Indonesia. Makanya kita dorong mereka, membuka diskusi dengan mereka, apa yang OJK bisa lakukan agar mereka mau ekspansi ke luar daerah Jakarta. Kita dorong juga dengan teknologi," ungkap Edi.

Pihaknya selalu membuka diri terhadap pengembangan bisnis perusahaan, yang salah satunya dengan pemanfaatan teknologi informasi. *Insurtech*, kata Edi, dalam hal ini dipercaya dapat mendukung dan mempercepat penetrasi asuransi syariah di Indonesia.

"Ini kan masih luas sekali pasarnya, khususnya untuk melayani yang ritel dan kecil. Misalnya di platform marketplace, sekarang sudah banyak pilihan-pilihan. Ini luar biasa, saya melihat salah satu asuransi jiwa ketika menggunakan digital, mereka bisa menyerap 1,5 juta nasabah per bulan," tutur Edi.

Dengan fenomena tersebut, OJK berharap penggunaan dan pemanfaatan digital bisa secara simultan mendorong aset di industri asuransi syariah ke depan. Termasuk melihat potensi dari *artificial intelligence* (AI), baik bagi pelaku usaha maupun OJK sebagai pengawas industri.

"*Supervisory technology* maupun *regulatory technology* ini ujung-ujungnya menggunakan *artificial intelligence*. Tetapi itu harus diikuti dengan SDM yang memadai, maka kami di OJK terus meningkatkan SDM internal agar bisa mengelola big data ini secara optimal ini," jelas Edi.

Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Allianz Center Bandung
Halaman/URL	23
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Penetrasi Pasar Jabar, Allianz Resmikan Allianz Center Bandung

JAKARTA, ID - Allianz Indonesia menunjukkan komitmennya untuk terus memperluas perlindungan dan layanan asuransi di Indonesia. Komitmen tersebut diwujudkan dengan menghadirkan *Allianz Center* Bandung, Jawa Barat.

Allianz Center Bandung berlokasi di Gedung HQuarters, Jalan Asia Afrika. Layanan ini sudah dapat beroperasi pada April 2023 dengan operasional mulai Senin-Jumat pukul 09.00-17.00. *Allianz Center* Bandung menyediakan produk dan layanan untuk dua entitas grup yakni PT Asuransi Allianz Life Indonesia (Allianz Life Indonesia) untuk asuransi jiwa dan PT Asuransi Allianz Utama Indonesia (Allianz Utama Indonesia) untuk asuransi kerugian.

Business Director Allianz Life Indonesia Bianto Surodjo menerangkan, saat ini Allianz Indonesia melindungi hampir 100 ribu tertanggung (polis asuransi individu) di wilayah Jawa Barat. Mengusung konsep *One Allianz*, *Allianz Center* berfungsi sebagai *one stop solution* bagi nasabah asuransi jiwa, asuransi umum, asuransi syariah, dan juga masyarakat umum.

"Allianz Indonesia senantiasa memberikan perlindungan dan layanan asuransi yang dibutuhkan masyarakat. Provinsi Jawa Barat dan kota Bandung adalah salah satu pasar yang penting bagi bisnis Allianz. Oleh karena itu, kami hadir melalui *Allianz Center* Bandung yang baru untuk memberikan akses layanan yang mudah dan nyaman bagi nasabah," jelas Bianto dalam keterangannya, Selasa (11/4/2023).

Langkah Allianz Indonesia ini seiring dengan keyakinan perusahaan terhadap prospek ekonomi di wilayah Jawa Barat. Mengacu data Badan Pusat Statistik (BPS), pertumbuhan ekonomi Jawa Barat di tahun 2022 sebesar 5,45%, dimana pertumbuhan ini paling tinggi di antara provinsi lainnya di Pulau Jawa.

Jawa Barat adalah provinsi terbesar ketiga, setelah DKI Jakarta dan Jawa Timur, dalam hal sumbangan terhadap PDB nasional dengan kontribusi sebesar 12,7%. Sedangkan kota Bandung mencatatkan pertumbuhan ekonomi 5,41% di 2022.

Wilayah Bandung yang mengusung pangsa lebih dari 2,5 juta jiwa menjadi salah satu fokus bisnis Allianz Indonesia di Jawa Barat. Di wilayah ini, Allianz akan mengembangkan tiga lini bisnis sekaligus, mulai dari asuransi jiwa, asuransi umum/kerugian, dan asuransi syariah.

Presiden Direktur Allianz Utama Indonesia Sunadi menuturkan, fokus tersebut sejalan dengan misi Allianz Indonesia untuk terus memberikan perlindungan kepada lebih banyak masyarakat Indonesia. Secara khusus, perusahaan mendukung perekonomian Jawa Barat dengan memberikan perlindungan asuransi yang dibutuhkan masyarakat.

"Perlindungan asuransi dapat membantu masyarakat terlindung dari risiko finansial yang mungkin dialami, bahkan industri asuransi bisa menjadi salah satu pendukung pemberdayaan ekonomi masyarakat dengan tersedianya peluang untuk menjadi tenaga pemasar," kata Sunadi.

Selain menilik Jawa Barat dari sisi perkembangan ekonomi, wilayah tersebut juga punya peluang lebih mengingat penetrasi keuangan syariah. Data Survei Nasional Literasi dan Inklusi Keuangan (SNLIK) 2022 menyatakan, indeks inklusi keuangan syariah di Indonesia baru mencapai 12,12%, tertinggal jauh dari indeks keuangan secara umum yang mencapai 85,10%.(pri)

Nama Media	Investor Daily
Newstrend	BRI Life Luncurkan Asuransi Korporasi PGH
Halaman/URL	24
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Penjualan SBN SR018 Lewat BRI Tembus Rp 1,7 Triliun

JAKARTA, ID – Sebagai mitra pemerintah yang turut melakukan penjualan Surat Berharga Negara (SBN), PT Bank Rakyat Indonesia (Persero) Tbk atau BRI berhasil mencatatkan penjualan melebihi target untuk periode 3-29 Maret 2023. Penjualan SR018 sebesar Rp 1,7 triliun atau sebesar 231,25% dari target yang telah ditetapkan oleh Kementerian Keuangan RI.

Oleh Nida Sahara

Angka tersebut meningkat dibandingkan penjualan SR017 pada tahun 2022 yang realisasi penjualannya sebesar Rp 1,01 triliun. Hal ini menunjukkan antusiasme masyarakat terhadap penjualan sukuk ritel yang semakin meningkat. Direktur Bisnis Konsumer BRI Handayani mengungkapkan bahwa hal tersebut menjadi salah satu tolak ukur tingginya minat investor terhadap penjualan Sukuk Ritel seri SR018.

Diketahui, terdapat dua jenis tenor yang dikeluarkan pada seri tersebut, yakni SR018-T3 dengan tenor 3 tahun dan SR018-T5 dengan tenor lima tahun. Handayani melanjutkan, produk SR018 dapat dijadikan alternatif penempatan investasi yang aman dan memberikan imbal hasil yang menarik bagi investor. "Dengan tingginya minat investor dalam melakukan pembelian produk SR018 dan telah melampaui target, maka dapat menjadi salah satu penanda bahwa pengetahuan masyarakat mengenai pentingnya berinvestasi semakin meningkat," jelas Handayani dalam keterangannya, Selasa (11/4/2023).

Menurutnya, Indonesia memiliki potensi pertumbuhan yang

besar dalam penjualan SBN. Masyarakat sudah memahami bahwa SBN cocok dijadikan salah satu pilihan alokasi portofolio nasabah, dengan profil risiko konservatif, moderat, hingga agresif. Peran BRI sebagai mitra pemerintah dalam memasarkan produk SBN, lanjutnya, tak terlepas dari komitmen perseroan untuk turut mendukung proses pemulihan ekonomi. Selain itu BRI juga berupaya untuk terus membangun pertumbuhan inklusi keuangan di Indonesia.

Ke depan, BRI juga terus berkomitmen menyediakan alternatif investasi yang sangat menarik dan aman bagi masyarakat. Handayani menambahkan, perseroan selalu berupaya membangun dan menciptakan *economic* dan *social value* bagi masyarakat Indonesia. Untuk keamanan dan kenyamanan nasabah dalam berinvestasi, BRI pun bekerja sama dengan manajer investasi, asuransi atau perusahaan asuransi maupun sekuritas terpercaya. BRI ingin menjadi pilihan utama nasabah dalam mempercayakan seluruh transaksi perbankan, dan dapat menjadi finansial *supermarket* dalam menjawab beragam kebutuhan investasi dan proteksi nasabah.

Seluruh layanan keuangan senantiasa mendukung aspek *integrated and one stop financial solution* untuk mendukung kebutuhan nasabah individu



maupun bisnis, melalui berbagai instrumen, seperti obligasi pemerintah, obligasi korporasi, reksadana, sekuritas, bancassurance maupun pengelolaan dana pensiun.

Adapun, Direktur Jenderal Pengelolaan Pembiayaan dan Risiko Kemenkeu mengumumkan hasil penjualan SR018T3 dan SR018T5. Total volume pemesanan pembelian SR018T3 dan SR018T5 yang telah ditetapkan adalah Rp 21,49 triliun. Sukuk Ritel tersebut menggunakan akad *ijarah asset to be leased*, dengan menggunakan Barang Milik Negara (BMN) dan proyek APBN tahun 2023 sebagai *underlying asset*.

Animo masyarakat cukup tinggi untuk berinvestasi di SR018. Antusiasme masyarakat

juga terlihat dari keikutsertaan dalam kegiatan edukasi yang dilaksanakan baik secara *offline* maupun *online* sepanjang masa penawaran SR018.

Di sisi lain, BRI sebelumnya bekerja sama dengan PT Asuransi BRI Life meluncurkan produk asuransi *Professional Group Health (PGH)*. Asuransi untuk perlindungan kesehatan tersebut ditujukan untuk para pekerja dalam suatu perusahaan beserta dengan keluarganya. Handayani mengungkapkan, asuransi PGH memberikan perlindungan dan fasilitas terlengkap, dengan keringanan biaya perawatan kesehatan bagi karyawan dan keluarga suatu perusahaan. "Hal ini dapat menjadi bagian dari *employee benefit* sehingga dapat men-

jaga kinerja para pekerja demi kemajuan grup perusahaan atau institusinya," tutur dia.

Melalui PGH, program perlindungan kesehatan dapat dirancang bagi pekerja berdasarkan kebutuhan perusahaan, sehingga pengeluaran biaya pengobatan akibat penyakit atau peristiwa kecelakaan dapat terencana dan terkendali. Dengan kata lain, asuransi ini juga akan meringankan beban yang ditanggung perusahaan apabila terjadi risiko pada pekerja.

Dari sisi intermediasi, BRI optimistis target pertumbuhan kredit tahun ini sebesar 10-12% dapat terealisasi. Hal ini seiring dengan meningkatnya aktivitas ekonomi masyarakat dan juga UMKM yang mulai ekspansi pasca pandemi, sehingga tren fasilitas kredit yang belum dilirik (*undisbursed loan/UL*) di BRI terus memuncur.

Hingga akhir Februari 2023, tercatat UL BRI sebesar Rp 107,6 triliun atau turun 13,2% secara tahunan (*year on year/yoY*). "Ke depan, BRI optimistis UL akan terus melandai seiring dengan optimisme mayoritas pelaku UMKM di Indonesia yang meyakini kondisi usaha pada 2023 akan lebih baik dibandingkan 2022. Sesuai dengan hasil survei yang dilakukan BRI Research Institute pada kuartal IV-2022," kata *Corporate Secretary* BRI Aestika Oryza Gunarto kepada *Investor Daily*.

Nama Media	Tribun Jabar
Newstrend	Saluran Referral Digital Direct
Halaman/URL	3
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Zurich Life Gandeng Bank Mayapada

● Tingkatkan Penjualan Asuransi Secara Digital

JAKARTA, TRIBUN - PT Zurich Topas Life (Zurich Life), anak perusahaan PT Zurich Indonesia, bekerja sama dengan Bank Mayapada memperkenalkan model penjualan baru melalui platform disebut Referral Digital Direct (RDD) untuk memasarkan produk dan layanan asuransi Zurich Life secara lebih mudah dan terbuka.

Direktur Zurich Life Budi Darmawan mengatakan strategi digital ini dilakukan oleh Zurich Life mengingat perkembangan teknologi di masyarakat yang dapat dimanfaatkan

oleh perusahaan untuk menjangkau area pasar yang lebih luas.

Melalui platform RDD yang direferensikan oleh pegawai bank, kata Budi, calon nasabah dapat mengakses berbagai informasi produk asuransi jiwa Zurich Life, mendapat simulasi biaya premi, hingga melakukan pembelian produk asuransi jiwa Zurich Life. Model ini juga akan membantu mitra bisnis untuk meningkatkan penjualan asuransi.

Budi mengatakan Zurich Life bekerja sama dengan Bank Mayapada

mengembangkan model penjualan baru melalui platform RDD ini yang diharapkan dapat menjadi pembuka gerbang untuk meningkatkan serapan atas penjualan asuransi melalui digitalisasi serta menghadirkan informasi produk secara terbuka dan dapat dijangkau oleh siapa saja.

"Dengan hanya 5 langkah sederhana dalam waktu kurang dari 20 menit, calon nasabah dapat memiliki produk asuransi Zurich Life. Nasabah yang berminat untuk memiliki asuransi Zurich Life da-

pat memperoleh informasi lebih lanjut melalui Bank Mayapada terdekat," kata Budi dalam keterangan resmi, Selasa (11/4).

Menurut Budi, dengan model penjualan ini, produk asuransi Zurich Life dapat dijangkau lebih dari 200 cabang Bank Mayapada di seluruh Indonesia.

"Dengan RDD ini, nasabah dapat mencari informasi lebih lanjut serta membeli proteksi Zurich Life melalui cabang Bank Mayapada di seluruh Indonesia," katanya. (kon-tan.co.id)

Nama Media	Ujungpandang Ekspres
Newstrend	BRI Life Luncurkan Asuransi Korporasi PGH
Halaman/URL	2
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

ASURANSI BRI Life Luncurkan Asuransi PGH



SUTADI

ASURANSI BRI Life bersinergi dengan PT Bank Rakyat Indonesia (BRI) meluncurkan produk asuransi korporasi Professional Group Health (PGH).

Latarbelakang peluncuran ini karena BRI Life melihat bahwa karyawan merupakan salah satu aset berhar-

ga bagi setiap perusahaan. Untuk memastikan kesejahteraan karyawan agar produktivitasnya naik maka perusahaan harus menhadirkan berbagai program benefit.

Asuransi PGH merupakan asuransi perlindungan kesehatan karyawan dan keluarga, yang dapat memberi jaminan finansial ketika karyawan sakit atau mengalami kecelakaan. Produk ini menawarkan perlindungan kesehatan yang dapat dirancang berdasarkan kebutuhan perusahaan, sehingga pengeluaran biaya pengobatan akibat penyakit atau peristiwa kecelakaan dapat terencana dan terkendali.

Direktur Pemasaran BRI Life Sutadi mengatakan, pihaknya melalui produk PGH berusaha melengkapi produk-produk asuransi yang sudah dimiliki oleh Bank BRI. "Kami sangat fokus guna memperkuat integrasi layanan produk, sehingga nasabah akan lebih tertarik atas produk yang ditawarkan," kata dia dalam keterangan resminya, Selasa (11/04/2023).

Dia menjelaskan, kelebihan asuransi PGH adalah usia kepesertaan mulai dari 0 tahun sampai maksimal 75 tahun dengan jumlah peserta minimum sebanyak 25 peserta untuk group perusahaan atau anggota institusi yang dikategorikan group (kecil, menengah, dan besar).

Kedua, menawarkan adanya santunan dana tunai harian apabila terjadi cacat tetap biasa dan cacat tetap akibat kecelakaan, terdapat juga, tambahan santunan untuk penderita penyakit kritis (critical illness) dan tambahan santunan meninggal dunia akibat kecelakaan. "Seluruh manfaat tambahan yang ditawarkan dapat diambil menyesuaikan dengan keinginan perusahaan," ujar Sutadi.

BRI Life optimis penetrasi produk ini dapat tercapai sesuai target seperti yang telah ditetapkan corporate, karena asuransi ini menawarkan perlindungan dan fasilitas lengkap dengan berbagai keuntungan jaminan perlindungan yang ditawarkan. Kekuatan jaringan dan dukungan tata kelola teknologi informasi yang terintegrasi di BRI tentunya menjadi nilai lebih tersendiri untuk upaya pencapaian target usaha korporasi. (aca)

Nama Media	Radar Mandalika
Newstrend	Kinerja dan Prospek Prudential Syariah
Halaman/URL	11
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

Bisnis Meningkat Pesat, Prudential Fokus Ekonomi Syariah

JAKARTA - PT Prudential Sharia Life Assurance (Prudential Syariah) sukses mencatat pertumbuhan bisnis yang pesat selama setahun usianya. Presiden Komisaris Prudential Syariah, Bambang Brodjonegoro mengatakan peningkatan dari segi bisnis ini diyakini akan terus meningkat.

Hal tersebut mempertim-

bangkan mayoritas penduduk Indonesia beragama Islam. Dia menilai fakta ini menjadi tanda besar pengembangan ekonomi syariah. "Kami telah mengambil langkah strategis untuk menangkap potensi ini," kata Bambang saat acara Milad Prudential Syariah yang pertama di kawasan Senayan, Jakarta Pusat,

belum lama ini.

Bambang mengatakan pihaknya berhasil menjadi perusahaan joint venture pertama yang melakukan spin-off pada 2022.

Selain itu, Bambang mengklaim pihaknya menduduki tingkat pertama perusahaan asuransi jiwa Syariah. Prudential Syariah sukses menyasar market share dana

tabarra sebesar 39%, serta market share dari sisi aset sebesar 21%. "Perusahaan memiliki kondisi keuangan yang sehat dengan angka RBC melebihi ketentuan minimal target yang ditetapkan regulator," tuturnya.

Di sisi lain, Presiden Direktur Prudential Syariah Omar S. Anwar mengatakan pihaknya telah memberikan perlindungan

halal kepada 530 ribu peserta.

Prudential Syariah dinilai mampu memberikan produk unggulan sesuai dengan kebutuhan finansial masing-masing peserta.

Adapun beberapa produk yang ditawarkan di antaranya, seperti PRUCinta dan PRUCerah.

Selain itu, Omar menyebut

pihaknya juga meluncurkan produk terbaru, yaitu PRUSolusi Sehat Plus Pro Syariah, dan PRUSolusi Kondisi Kritis Syariah. "Kami telah menyediakan produk dengan kontribusi terjangkau mulai dari Rp 8.000 per bulan, melalui PRUTest Care dan dapat diunduh melalui aplikasi Pulse," tuturnya.

(mcr31/jpnn)

Nama Media	arn24.news
Newstrend	Polemik AIA Tak Bayar Klaim Nasabah
Halaman/URL	https://www.arn24.news/2023/04/tak-bayar-klaim-kematian-nasabah-pt-aia.html
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Negative

Tak Bayar Klaim Kematian Nasabah, PT AIA Financial Digugat ke PN Medan

Redaksi

RNPM, 12 April 2023 | 05:20 WIB

0 komentar

SHARE



ARN24.NEWS – Lantaran klaim asuransi kematian nasabah tak dibayarkan, PT AIA Financial digugat ke Pengadilan Negeri (PN) Medan, karena dinilai melakukan Perbuatan Melawan Hukum.

Gugatan itu ditempuh dikarenakan perusahaan tersebut menolak klaim asuransi jiwa yang diajukan Nike Hasibuan sebagai ahli waris yang menerima manfaat atas kematian ibu kandungnya, Masli Samosir yang telah meninggal dunia.

Hal itu dikatakan Deskiswi Nainggolan SH dari Kantor Hukum Hadi Yanto SH MH CLA selaku kuasa hukum Penggugat Nike Hasibuan kepada wartawan, di PN Medan, Selasa (11/4/2023).

Nama Media	postfed.online
Newstrend	Aliran Uang Lukas Enembe
Halaman/URL	https://postfed.online/2023/04/11/kpk-periksa-kepala-unit-di-manulife-indonesia-soal-aliran-uang-lukas-enembe/
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Negative

KPK Periksa Kepala Unit di Manulife Indonesia soal Aliran Uang Lukas Enembe

By **Rania Thomson** April 11, 2023

10 0



KPK memeriksa Kepala Unit Anti Pencucian Uang dan Pencegahan Pendanaan Terorisme (APU PPT) Manulife dalam kasus Lukas Enembe.



Gubernur Papua nonaktif Lukas Enembe (tengah, berkursi roda) menuju mobil tahanan di Gedung Merah Putih KPK, Jakarta, Selasa (17/1/2023). KPK menunda pemeriksaan Lukas Enembe sebagai saksi untuk tersangka Rijatono Lakka (RL) dalam kasus dugaan suap dan gratifikasi proyek infrastruktur di Provinsi Papua karena kondisi kesehatan Lukas menurun. ANTARA FOTO/Aditya Pradana Putra – hp.

, JAKARTA – Komisi Pemberantasan Korupsi (**KPK**) memanggil salah satu kepala unit pada perusahaan asuransi Manulife Indonesia untuk diperiksa sebagai saksi dalam kasus suap dan gratifikasi yang menjerat Gubernur Papua nonaktif [Lukas Enembe](#).

Pegawai [Manulife](#) Indonesia yang diperiksa lembaga antirasuah itu yakni Kepala Unit Anti Pencucian Uang dan Pencegahan Pendanaan Terorisme (APU PPT) Tanti Meylani.

Nama Media	liputan6.com
Newstrend	Askrindo Women Lead
Halaman/URL	https://www.liputan6.com/regional/read/5258698/berikan-ruang-bagi-perempuan-berkarya-ini-upaya-yang-dilakukan-askrindo
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

Berikan Ruang Bagi Perempuan Berkarya, Ini Upaya yang Dilakukan Askrindo



Liputan6.com

12 Apr 2023, 07:06 WIB



Share
18



Liputan6.com, Jakarta Peran perempuan sebagai seorang pemimpin telah dicanangkan oleh Kementerian BUMN guna meningkatkan kesetaraan gender di dunia korporasi. PT Asuransi Kredit Indonesia (Askrindo) menegaskan komitmen tersebut dengan memberikan kesempatan yang sama bagi para perempuan menjadi *top talent* perusahaan melalui program pengembangan "Askrindo Women Lead". Program ini dirancang guna mendorong serta memberdayakan peran perempuan untuk menjadi pemimpin perusahaan yang handal.

Askrindo Women Lead menjadi salah satu bagian dari rangkaian Diversity, Equity, and Inclusion (DEI) Program di Askrindo yang bertemakan "DigitALL: Innovation and Technology for Gender Equity". Askrindo menerapkan program yang terstruktur dalam mengimplementasikan lingkungan kerja yang mendukung Women Empowerment Principles (WEPs).

Nama Media	viva.co.id
Newstrend	Kinerja Positif BCA Life
Halaman/URL	https://www.viva.co.id/digital/digilife/1591904-kinerja-positif-berkat-inovasi-dan-transformasi
Tanggal Berita	2023-04-12
Sentimen	Positive

🏠 > **DIGITAL** > **DIGILIFE**

Kinerja Positif Berkat Inovasi dan Transformasi

Rabu, 12 April 2023 - 01:02 WIB

Oleh : Lazuardhi Utama



VIVA Tekno – Data menyebutkan orang Indonesia berada pada posisi yang cukup tinggi dalam penggunaan internet dengan total 204,7 Juta orang yang menghabiskan waktu 8 jam 36 menit sehari di depan layar smartphone atau ponsel pintar.

Sejalan dengan data tersebut, berdasarkan hasil Survei Nasional Literasi dan Inklusi Keuangan (SNLIK) 2022 yang diselenggarakan oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK) menunjukkan indeks literasi keuangan masyarakat Indonesia sebesar 49,68 persen, naik dibanding 2019 yang hanya 38,03 persen.

Dari statistik tersebut dapat digambarkan mengenai betapa besar potensi ekonomi industri keuangan berbasis digital di Indonesia.

Hal ini juga ditopang dengan semakin membaiknya tingkat literasi dan inklusi keuangan serta bertumbuhnya minat masyarakat terhadap produk dan jasa keuangan, investasi, dan proteksi asuransi jiwa.

Di tengah momentum pemulihan ekonomi global, capaian kinerja positif **BCA Life** didorong oleh **inovasi** dan **transformasi** di berbagai lini. Hal ini diungkapkan Direktur Utama dan Kepala Eksekutif BCA Life Christine Setyabudhi.

Judul	Perlindungan Jiwa Unit Link yang Bisa Berikan Manfaat Proteksi Optimal
--------------	--

Nama Media	liputan6.com
Newstrend	AXA Link Protector
Halaman/URL	https://www.liputan6.com/health/read/5257685/perlindungan-jiwa-unit-link-yang-bisa-berikan-manfaat-proteksi-optimal
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

Perlindungan Jiwa Unit Link yang Bisa Berikan Manfaat Proteksi Optimal



Gilar Ramdhani

11 Apr 2023, 09:26 WIB



Share
15



Liputan6.com, Jakarta Proteksi kesehatan dan finansial hingga usia 100 tahun dan mendapatkan manfaat lebih optimal kini bukan hanya angan-angan. Perusahaan asuransi AXA Financial Indonesia (AFI) telah menghadirkan **AXA Link Protector** sebagai solusi perlindungan jiwa yang memberikan manfaat proteksi yang fleksibel, lengkap, dan optimal dengan berbagai manfaat proteksi tambahan hingga usia 100 tahun serta bonus loyalitas untuk memaksimalkan keberlangsungan proteksi hingga akhir masa pertanggungan.

Dengan demikian, nasabah dapat merencanakan masa depan dengan lebih baik, sesuai kebutuhan, dan tanpa kekhawatiran dengan memiliki AXA Link Protector.

Nama Media	sindonews.com
Newstrend	BRI Life Luncurkan Asuransi Korporasi PGH
Halaman/URL	https://ekbis.sindonews.com/read/1070267/178/strategi-memenuhi-kebutuhan-asuransi-karyawan-1681218285
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

Strategi Memenuhi Kebutuhan Asuransi Karyawan

 **I. Husni Isnaini** • Selasa, 11 April 2023 - 15:53 WIB



JAKARTA - Karyawan merupakan salah satu aset yang berharga bagi setiap perusahaan. Guna memastikan kesejahteraan karyawan memperoleh produktivitas tinggi, perusahaan pun menghadirkan berbagai program benefit untuk karyawan. Menjawab kebutuhan tersebut, Asuransi BRI Life bersama PT Bank Rakyat Indonesia (BRI) bersinergi meluncurkan produk asuransi korporasi Professional Group Health (PGH).

Baca Juga



Investigasi Berjalan, BRI Nonaktifkan Pekerja Terduga Pelaku Pelecehan

Asuransi PGH merupakan asuransi perlindungan kesehatan karyawan dan keluarga, yang dapat memberi jaminan finansial ketika karyawan sakit atau mengalami kecelakaan, dengan menawarkan perlindungan kesehatan yang dapat dirancang berdasarkan kebutuhan perusahaan. Nantinya, pengeluaran biaya pengobatan akibat penyakit atau peristiwa kecelakaan dapat terencana dan terkendali.

"Melalui Professional Group Health, BRI Life berusaha melengkapi produk-produk asuransi yang sudah dimiliki oleh Bank BRI, untuk itu kami sangat concern guna memperkuat integrasi layanan produk, sehingga nasabah akan lebih tertarik atas produk yang ditawarkan," kata Direktur Pemasaran BRI Life Sutadi, dalam keterangannya, Selasa (11/4/2023).

Judul	BRI Life Luncurkan Asuransi Professional Group Health (PGH)
--------------	---

Nama Media	kontan.co.id
Newstrend	BRI Life Luncurkan Asuransi Korporasi PGH
Halaman/URL	https://keuangan.kontan.co.id/news/bri-life-luncurkan-asuransi-professional-group-health-pgh
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

BRI Life Luncurkan Asuransi Professional Group Health (PGH)

Selasa, 11 April 2023 / 11:49 WIB



Reporter: **Dina Mirayanti Hutaeruk** | Editor: **Dina Hutaeruk**

KONTAN.CO.ID - JAKARTA. Asuransi BRI Life bersinergi dengan PT Bank Rakyat Indonesia (BRI) meluncurkan produk asuransi korporasi Professional Group Health (PGH).

Latarbelakang peluncuran ini karena BRI Life melihat bahwa karyawan merupakan salah satu aset berharga bagi setiap perusahaan. Untuk memastikan kesejahteraan karyawan agar produktivitasnya naik maka perusahaan harus menghadirkan berbagai program benefit.

Nama Media	theiconomics.com
Newstrend	Hanwha Resmi Caplok Lippo Insurance
Halaman/URL	https://www.theiconomics.com/art-of-execution/hanwha-akuisisi-lippo-general-insurance/
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

Hanwha Akuisisi Lippo General Insurance

Editor: Redaksi April 11, 2023



Iconomics - Hanwha Life dan Lippo telah membentuk kemitraan strategis untuk berinovasi dan mengembangkan sektor asuransi di Indonesia. Melalui kemitraan ini, Hanwha akan berinvestasi di Lippo General Insurance (LPGI), perusahaan asuransi umum yang didirikan pada tahun 1963 dengan total aset sebesar Rp2,93 triliun pada tahun 2022.

- [Ada Penyalahgunaan QRIS, Bank Indonesia Ingatkan Masyarakat, PJP dan Pedagang](#)
- [Ada Kejahatan Menggunakan QRIS di Masjid, Apa Respons Bank Indonesia?](#)
- [OJK Segera Rilis Aturan Spin Off UUS pada Bank dan Asuransi](#)

Presiden Direktur Hanwha Life Indonesia, Steven Namkoong mengatakan melalui investasi dan kemitraan dengan Lippo General Insurance, Hanwha Life Indonesia akan tumbuh semakin kuat dan portofolionya akan menjadi semakin lengkap.

Nama Media	infobanknews.com
Newstrend	Kinerja AXA Financial
Halaman/URL	https://infobanknews.com/axa-financial-indonesia-catat-pendapatan-premi-rp133-t/
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

AXA Financial Indonesia Catat Pendapatan Premi Rp1,33 T

👤 Khoirifa Argisa Putri 📅 April 11, 2023



Jakarta – PT AXA Financial Indonesia (AFI) berhasil membukukan pendapatan premi di sepanjang 2022 sebesar Rp1,33 triliun atau naik 2,58% dari periode tahun sebelumnya yang tercatat Rp1,29 triliun.

Berdasarkan laporan keuangan kuartal IV-2022 yang dipaparkan oleh perusahaan, total jumlah pendapatan setelah dikurangi dan ditambah oleh pos-pos lainnya, sebesar Rp1,41 triliun di 2022 dibandingkan tahun sebelumnya yang tercatat Rp1,39 triliun.

Di sisi lain, jumlah beban dan klaim tercatat turut meningkat di 2022 menjadi Rp712,19 miliar dari tahun sebelumnya yang senilai Rp657,87 miliar atau tumbuh 8,26%.

Nama Media	beritau.live
Newstrend	Sosialisasi Asuransi Jiwa
Halaman/URL	https://beritau.live/3-kunci-memilih-asuransi-yang-tepat/
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

3 Kunci Memilih Asuransi yang Tepat



Doddy Wahyu · 18 jam ago

1 minute read



Gaya Hidup VIVA – Memilih rencana asuransi kesehatan bisa rumit. Namun, mengetahui beberapa hal sebelum membandingkannya dapat mempermudah. Berikut tiga hal yang harus Anda ketahui sebelum memilih asuransi, dikutip dari laman tersebut *Kesehatan*.

1. Kategori 4 'logam'

Ada empat kategori dalam paket asuransi: Perunggu, Perak, Emas, dan Platinum. Kategori ini menunjukkan bagaimana Anda dan biaya berbagi asuransi Anda. Kategori rencana tidak terkait dengan kualitas layanan.

2. Total biaya untuk perawatan kesehatan

Anda membayar tagihan bulanan perusahaan asuransi Anda, bahkan jika Anda tidak menggunakan layanan medis bulan itu. Penting untuk memikirkan biaya yang terlibat saat memilih paket asuransi.

Nama Media	hallo.id
Newstrend	Kinerja dan Prospek Prudential Syariah
Halaman/URL	https://www.hallo.id/ekonomi-bisnis/288432678/setahun-berdiri-prudential-syariah-wujudkan-komitmen-perlindungan-amanah-bagi-530-ribu-peserta
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

Setahun Berdiri, Prudential Syariah Wujudkan Komitmen Perlindungan Amanah Bagi 530 Ribu Peserta

Jon Arie - Selasa, 11 April 2023 | 23:41 WIB



HALLO.ID - Prudential Syariah baru saja merayakan milad pertama setelah resmi menjadi entitas terpisah pada 5 April 2022. Selama satu tahun perjalanannya, Prudential Syariah fokus membantu keluarga Indonesia berikhtiar menghadapi berbagai risiko dengan solusi perlindungan Syariah.

Sebagai bentuk amanah kepada para pesertanya, Prudential Syariah telah membayarkan klaim sebesar Rp1,7 triliun di sepanjang 2022. Pembayaran klaim ini meliputi klaim untuk manfaat kesehatan serta asuransi jiwa.

Nama Media	mediaasuransinews.co.id
Newstrend	Allianz Center Bandung
Halaman/URL	https://mediaasuransinews.co.id/asuransi/pasar-di-jabar-masih-luas-allianz-indonesia-resmikan-allianz-center-bandung/
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive



Media Asuransi, JAKARTA – Allianz Indonesia berkomitmen untuk terus memberikan perlindungan serta layanan yang sesuai dengan kebutuhan nasabah, melalui perusahaan asuransi jiwa PT Asuransi Allianz Life Indonesia (Allianz Life Indonesia) dan perusahaan asuransi umum PT Asuransi Allianz Utama Indonesia (Allianz Utama Indonesia).

Sebagai bagian dari perwujudan komitmen tersebut, khususnya untuk wilayah Jawa Barat, Allianz Indonesia meresmikan Allianz Center Bandung berlokasi di Gedung HQuarters, di jalan Asia Afrika pada 10 April 2023. Allianz Center Bandung mulai beroperasi bulan April 2023, dan siap memberikan pelayanan kepada nasabah.

“Allianz Indonesia senantiasa memberikan perlindungan dan layanan asuransi yang dibutuhkan masyarakat. Provinsi Jawa Barat dan kota Bandung adalah salah satu pasar yang penting bagi bisnis Allianz. Oleh karena itu, kami hadir melalui Allianz Center Bandung yang baru untuk memberikan akses layanan yang mudah dan nyaman bagi nasabah,” jelas Business Director Allianz Life Indonesia Bianto Surodjo dalam keterangan resmi, Selasa, 11 April 2023.

Nama Media	bisnis.com
Newstrend	Pembayaran Klaim AJB Bumiputera
Halaman/URL	https://finansial.bisnis.com/read/20230411/215/1645673/begini-nasib-kelanjutan-klaim-ajb-bumiputera
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

Begini Nasib Kelanjutan Klaim AJB Bumiputera

Hingga 13 Maret 2023, AJB Bumiputera telah melakukan pembayaran klaim kepada 16.019 polis senilai Rp48,1 miliar.



Purnita Hestin Untari - Bisnis.com

11 April 2023 | 12:52 WIB



Bisnis.com, JAKARTA — **Asuransi Jiwa Bersama (AJB) Bumiputera 1912** memastikan terus melakukan pembayaran klaim tertunda sampai hari ini. Meskipun demikian, pihaknya tidak menyebutkan secara pasti detail pembayaran tersebut.

"Masih terus diproses pembayaran klaimnya. Namun mohon maaf detailnya belum bisa disampaikan," kata Sekretaris Task Force AJB Bumiputera 1912 Auditomo Mawarto kepada Bisnis, Selasa (11/4/2023).

AJB Bumiputera diketahui mulai membayarkan klaim polis tertundanya melalui Penurunan Nilai Manfaat (PNM) pada 6 Maret 2023. Perusahaan berusia 111 tahun tersebut membayarkan klaim senilai Rp22,34 miliar kepada 7.805 polis asuransi perorangan

Kemudian pada 13 Maret, perusahaan kembali mencairkan klaim polis tertunda sebanyak 8.124 polis senilai total Rp25,84 miliar. Ini artinya manajemen telah melakukan pembayaran klaim kepada 16.019 polis senilai Rp48,1 miliar per 13 Maret kemarin.

Nama Media	postfed.online
Newstrend	Pengajuan Tagihan ke Wanaartha Life
Halaman/URL	https://postfed.online/2023/04/11/9-968-nasabah-ajukan-tagihan-ke-tim-likuidasi-wanaartha-life/
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

9.968 Nasabah Ajukan Tagihan ke Tim Likuidasi Wanaartha Life

By Renia Thomaon April 11, 2023

0 0



Sebanyak 9.968 nasabah mengajukan tagihan ke Tim Likuidasi Wanaartha Life. Apa langkah selanjutnya?



Petugas keamanan berjaga di depan pintu masuk Kantor Pusat Wanaartha Life di Mampang Prapatan, Jakarta Selatan pada Senin (9/1/2023). JIBI – Rika Anggraeni.

JAKARTA– Nasabah PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha ([Wanaartha Life/WAL](https://www.wanaartha-life.com)) ramai-ramai mengajukan tagihan ke tim likuidasi pada hari terakhir, Sabtu (11/3/2022). Ada sekitar 9.968 nasabah yang telah mendaftar untuk mendapatkan haknya.

Anggota tim likuidasi Sherly Anita mengatakan bahwa pengajuan tagihan naik signifikan pada hari terakhir. Adapun jumlah tersebut terdiri dari 9.907 pemegang polis, 52 karyawan, dan sembilan kreditur lain.

Dia mengatakan ada sekitar 300 nasabah yang mendaftarkan polisnya pada hari terakhir. Sherly menilai banyaknya pemegang polis Wanaartha Life yang mendaftar ke tim likuidasi terjadi setelah permohonan Penundaan Kewajiban Pembayaran Utang ([PKPU](#)) yang diajukan sejumlah nasabah ditolak oleh Pengadilan Negeri Jakarta Pusat.

"Jumlah nasabah yang mendaftar ke tim likuidasi memang mengalami penambahan yang cukup signifikan," kata Shery dalam keterangan resmi dikutip Senin (13/3/2023).

Nama Media	bisnis.com
Newstrend	RPK Indosurya Life
Halaman/URL	https://finansial.bisnis.com/read/20230411/90/1645902/bos-indosurya-life-beberkan-alasan-gunakan-skema-pbo-dalam-penyehatan
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

Bos Indosurya Life Beberkan Alasan Gunakan Skema PBO dalam Penyehatan

Rencana penyehatan keuangan Indosurya Life telah mendapatkan lampu hijau atau pernyataan tidak keberatan dari OJK.



Rika Anggraeni - Bisnis.com

11 April 2023 | 20:25 WIB



Bisnis.com, JAKARTA — Manajemen PT Asuransi Jiwa Indosurya Sukses (**Indosurya Life**) menjelaskan alasan di balik penggunaan skema restrukturisasi *policy-holder buy out* (PBO) dalam Rencana Penyehatan Keuangan (RPK) perusahaan.

Adapun, RPK tersebut telah mendapatkan lampu hijau atau pernyataan tidak keberatan dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK).

Direktur Utama Indosurya Life Lucky Siahaan menuturkan skema PBO dalam RPK perusahaan merupakan upaya mandiri dari para pemegang polis yang bekerja sama dengan manajemen untuk menyelesaikan permasalahan perusahaan.

Kendati demikian, lanjut Lucky, penyehatan perusahaan seharusnya bisa diselesaikan tanpa PBO, apabila pemegang saham pengendali bisa menjalankan tanggung jawab untuk memperbaiki performa keuangan perusahaan.

Judul	Zurich Indonesia Gandeng Bank Mayapada Perkenalkan Model Penjualan Baru
--------------	---

Nama Media	kontan.co.id
Newstrend	Saluran Referral Digital Direct
Halaman/URL	https://keuangan.kontan.co.id/news/zurich-indonesia-gandeng-bank-mayapada-perkenalkan-model-penjualan-baru
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

Zurich Indonesia Gandeng Bank Mayapada Perkenalkan Model Penjualan Baru

Selasa, 11 April 2023 / 16:50 WIB



Reporter: **Selvi Mayasari** | Editor: **Tendi Mahadi**

KONTAN.CO.ID - JAKARTA. PT Zurich Topas Life (ZTL) bekerja sama dengan Bank Mayapada memperkenalkan model penjualan baru melalui platform disebut Referral Digital Direct (RDD) untuk memasarkan produk dan layanan asuransi ZTL secara lebih mudah dan terbuka.

Budi Darmawan, Direktur PT Zurich Topas Life menjelaskan, strategi digital ini dilakukan oleh ZTL mengingat perkembangan teknologi di masyarakat yang dapat dimanfaatkan oleh perusahaan untuk menjangkau area pasar yang lebih luas.

Nama Media	theiconomics.com
Newstrend	Seputar Spin Off UUS
Halaman/URL	https://www.theiconomics.com/art-of-execution/ojk-segera-rilis-aturan-spin-off-uus-pada-bank-dan-asuransi/
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

OJK Segera Rilis Aturan Spin Off UUS pada Bank dan Asuransi

Editor: Petrus Dabu | April 11, 2023



Iconomics - Otoritas Jasa Keuangan (OJK) akan segera merilis Peraturan OJK (POJK) terkait *spin off* atau pemisahan Unit Usaha Syariah (UUS) baik pada perusahaan bank maupun perusahaan asuransi. Undang-undang Nomor 4 Tahun 2023 tentang Pengembangan dan Penguatan Sektor Keuangan atau UU P2SK memberikan mandat kepada OJK untuk mengatur ketentuan soal *spin off* UUS melalui POJK dalam waktu enam bulan setelah UU P2SK disahkan, dengan terlebih dahulu melakukan konsultasi kepada DPR.

- [Hanwha Akuisisi Lippo General Insurance](#)
- [Ada Penyalahgunaan QRIS, Bank Indonesia Ingatkan Masyarakat, PJP dan Pedagang](#)
- [Ada Kejahatan Menggunakan QRIS di Masjid, Apa Respons Bank Indonesia?](#)

Nyimas Rohmah, Direktur Pengaturan dan Pengembangan Perbankan Syariah OJK mengatakan untuk *spin off* UUS perbankan, saat ini OJK sudah mulai mempersiapkan POJK dan telah dilakukan pembahasan secara internal di OJK.

Nama Media	kumparan.com
Newstrend	Seputar UU P2SK
Halaman/URL	https://kumparan.com/syarif-yunus/antisipasi-uu-p2sk-asosiasi-dplk-siapkan-program-training-dplk-20C1hTxR5IL
Tanggal Berita	2023-04-11
Sentimen	Positive

Antisipasi UU P2SK, Asosiasi DPLK Siapkan Program Training DPLK



Syarif Yunus ✓

Dosen Unindra - Direktur Eksekutif Asosiasi DPLK (Dana Pensiun Lembaga Keuangan) - Konsultan - Mhs S3 MP Unpak - Pendiri TBM Lentera Pustaka

Konten dari Pengguna

11 April 2023 22:00 - waktu baca 3 menit

♡ 1 💬 0 🗨️ 🔗 ⋮

Tulisan dari Syarif Yunus tidak mewakili pandangan dari redaksi kumparan

Dihadiri Nur Hasan Kurniawan (Ketua Umum), Adi Purnomo dan Steven Tanner selaku Dewan Pengawas, Asosiasi DPLK (Dana Pensiun Lembaga Keuangan) menyiapkan program training DPLK sebagai langkah antisipasi UU P2SK, di samping meningkatkan kompetensi dan profesionalisme pelaku DPLK. Hal ini ditegaskan dalam rapat pengurus Asosiasi DPLK di Sekretariat Asosiasi DPLK Wisma Bumiputera Jakarta. Ikut hadir dalam rapat pengurus: Rista Manurung, Yulinda, Firmansyah, Yoppy Indradi, Helmi Jafar, dan Syarifudin Yunus (Direktur Eksekutif) dalam suasana rileks sambil menyambut buka puasa.

Beberapa topik training yang disodorkan, antara lain: 1) Akuntansi & Perpajakan DPLK, 2) Manajemen Investasi DPLK, 3) Aktuaria DPLK, 4) Sistem Teknologi DPLK, 5) Kepesertaan DPLK, 6) Manajemen Risiko DPLK, 7) Tata Kelola DPLK. 8) Pemasaran DPLK, 9) Rencana

Judul	We Are Not Ready for Manipulative AI – Urgent Need for Action
Nama Media	euractiv.com
Newstrend	Hig-Risk AI
Halaman/URL	https://www.euractiv.com/section/digital/opinion/we-are-not-ready-for-manipulative-ai-urgent-need-for-action/
Tanggal Berita	2023-04-03
Sentimen	Positive

We are not ready for manipulative AI – urgent need for action

DISCLAIMER: All opinions in this column reflect the views of the author(s), not of EURACTIV Media network.

By Mark Coeckelbergh, Mieke De Ketelaere, Nathalie Smuha, Pierre Dewitte and Yves Pouillet | EURACTIV.com

Content Type:

📅 Apr 3, 2023 (updated: 📅 Apr 5, 2023)

Opinion

Recommended articles

1. On China trip, EU's top diplomat aims to project EU unity after Macron remarks
2. Au revoir, Germany's 'Atomkraftwerke'
3. Italy tables 'drought' decree to address severe water crisis
4. Qatargate: MEP Tarabella's release gives hope to Eva Kaili
5. Serbia to label child marriage as human trafficking



Chatbots and other human-imitating artificial intelligence (AI) applications are increasingly important in our lives. The possibilities raised by the latest developments are fascinating, but the fact that it is possible does not mean it's desirable. Given AI's ethical, legal and social implications, questions on its desirability are increasingly pressing.

Nathalie Smuha is a legal scholar and philosopher at KU Leuven. Mieke De Ketelaere is an engineer at Vlerick Business School. Mark Coeckelbergh is a philosopher at the University of Vienna. Pierre Dewitte is a legal scholar at KU Leuven. Yves Pouillet is a legal scholar at the University of Namur.

We know that AI systems can contain bias, "hallucinate", or make a statement with great certainty that is wholly disconnected from reality and produce hateful or other problematic language. Their opaqueness and unpredictable evolution exacerbate this issue.

But the recent [chatbot-encouraged suicide in Belgium](#) highlights another major concern: the risk of manipulation. While this tragedy illustrates one of the most extreme consequences of this risk, [emotional manipulation](#) can also manifest in subtler forms. Once people get the feeling they interact with a 'subjective' entity, they build a bond – even unconsciously – that exposes them. This is not an isolated incident. Other users of text-generating AI [also described its manipulative effects](#).

Judul	Milliman Names Climate Change Main Factor in Insured Losses of 2022
--------------	---

Nama Media	reinsurancene.ws
Newstrend	European Re/Insurer
Halaman/URL	https://www.reinsurancene.ws/milliman-names-climate-change-main-factor-in-insured-losses-of-2022/
Tanggal Berita	2023-04-04
Sentimen	Positive

Milliman names climate change main factor in insured losses of 2022

⚡ 4th April 2023 - Author: Saumya Jain

A Milliman report on Extreme Weather Conditions in Europe showcases the link between climate change and economic losses which have led to major losses for insurers and reinsurers in Europe. Temperatures in Europe have increased by twice the global average which is the highest in any continent causing severe wildfires, droughts and heatwaves.

Europe in 2022 was impacted by record-breaking extreme weather that brought above-average claims to European re/insurers. February of 2022 brought hurricane-force winds, heavy rains and local flooding which have been estimated to have brought EUR 3.3 billion in re/insured losses.

According to the report, the costliest peril of 2022 has been drought, which is statistically the worst drought the continent has seen in 500 years. This disaster alone has been estimated to cause EUR 19 billion in re/insured losses to European agriculture, livestock and energy sectors. The drought was ranked second on Christian Aid's 2022 list of costliest multibillion-dollar weather disasters with Hurricane Ian being the first that caused an estimated re/insured loss of EUR 9.3 billion.

In addition to droughts, heat waves and high temperatures across the 27-nation European Union have caused wildfires that burned a total cumulative area exceeding 1.9 million acres which is twice the average between 2006 and 2021. Wildfire risk is a growing concern for insurance and reinsurance markets and has caused some reinsurers to limit their exposure as a result.

The image below, included in the report and sourced from RTL Today, shows the extreme drought conditions in Luxembourg in 2022 compared with the prior year.

Nama Media	reuters.com
Newstrend	Non-Bank Financial Sector
Halaman/URL	https://www.reuters.com/business/finance/imf-calls-rules-non-bank-financial-sector-prevent-turmoil-2023-04-04/
Tanggal Berita	2023-04-05
Sentimen	Positive

IMF calls for rules on non-bank financial sector to prevent turmoil

Reuters



April 4 (Reuters) - The non-bank sector now accounts for half of the assets of the entire world financial system and should be more closely regulated to protect its stability, staff economists from the International Monetary Fund said on Tuesday.

The release of the research comes a week before the IMF and World Bank convene a semi-annual gathering of central bankers and finance ministers in Washington, amid the fallout from last month's failures of American and European banks.